

ふくい 創業者育成プロジェクト通信

～みんながんばってます！～

2019年
5月号
vol.1

<創業者限定> ネットショップの相談窓口を開設！

令和元年度のふくい創業者プロジェクト、元気にスタートいたしました！

今回は、新年度より創業マネージャーに加わっていただきました、ネットショップコンサルタントの中尾豊さん（株式会社PROPO）をご紹介します。

創業準備者及び創業者の方（創業5年以内に限る）でネットショップ運営についてご相談したい方は、ぜひお気軽にご予約ください。



相談者は、古着のネット通販で創業したての学生創業者の方。中尾さんのインスタやSNSを活用した販促アドバイスはかなり刺さったようで、これからの成長が楽しみです。



相談者は、ネット通販を運営する創業者の方。オリジナル商品の売れ行きが好調で、さらなるステージアップを目指しています。アドバイスする中尾さんの表情も真剣です。

中尾豊さんプロフィール



株式会社PROPO 代表取締役／ふくい産業支援センター 創業マネージャー

印刷会社営業、コンサルティング会社を経て独立。

リスティング広告の運用支援を基本に、成果をだせるコンサルタントとして活躍中。

これまでに土業、製造業、ブライダル、健康食品など80以上のサイトで業績アップに貢献した実績を持つ。著書に『Google Adwordsで集客・売上をアップする方法』『儲かる検索キーワードの見つけ方』（ともにソーテック社）。

2019 6 June 2019							2019 7 July 2019							2019 8 August						
月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日
					1	2	1	2	3	4	5	6	7				1	2	3	4
3	4	5	6	7	8	9	8	9	10	11	12	13	14	5	6	7	8	9	10	11
10	11	12	13	14	15	16	15	16	17	18	19	20	21	12	13	14	15	16	17	18
17	18	19	20	21	22	23	22	23	24	25	26	27	28	19	20	21	22	23	24	25
24	25	26	27	28	29	30	29	30	31					26	27	28	29	30	31	

※ご相談の枠は①14:30-15:30 ②15:30-16:30 ③16:30-17:30です。

相談のお申込みやお問い合わせは、

お電話(0776-67-7416)で承ります。

なお、最新のご予約状況は、Webサイトでご確認ください。

<http://www.fisc.jp/s-project/>



こちらのサイトから
確認できます

◆担当者オススメポイント

中尾先生は、最新のネットマーケティングに明るく、特に中小個人事業者の販売促進のノウハウに精通しており、効果的な方法を具体的にアドバイスしていただけます。積極的に頑張る人をどこまでも応援してくれる、めっちゃくちゃ人情味のあついで方です。（逆に言うと、前向きに取り組まない人には厳しいかもです・・・）ネットショップで創業して大きな壁にぶつかっている方こそ、中尾先生に相談しに来てパワーアップしてほしいなと思います！



創業・ベンチャー担当の岡田です
よろしくお願ひします

■お問い合わせはこちら■

公益財団法人ふくい産業支援センター ふるさと産業育成部 ベンチャー・Eビジネス支援G 担当：岡田

〒910-0296 福井県坂井市丸岡町熊堂3-7-1-16 福井県産業情報センタービル 3階

電話：0776-67-7416 / e-mail：ebiz-9@fisc.jp / <http://www.s-project.biz> /

<創業者紹介>

(公財)ふくい産業支援センターでは「ふくい創業者プロジェクト」を通じ、県内の創業者をさまざまな角度からサポートしています。ここでは、創業者や若手経営者の新しい視点を活かしたユニークな事業や立ち上げまでの道のりをご紹介します。

美容師だからこを掴めるニースを武器に 男性用化粧品ブランドのニッチトップを目指す

自然由来にこだわった美容室を開店

寺嶋さんは専門学校を卒業後、美容師として10年間勤務していましたが、勤務先の美容室で使用する液剤による手荒れに悩み、「自然由来の成分にこだわった美容室を自分で作りたい。」と一念発起。2016年に美容室を開店しました。



従来の利益追求型ではなく、利益率を下げつつもリピート率を上げて売り上げを伸ばす仕組みをつくって業績を伸ばし、現在は県内に美容室3店舗を経営。ホットペッパービューティー福井エリアランキング2年連続1位を記録しています。

男性美容に特化した商品開発に着手

「小さい頃から、絵をかいったり小説を書いたり、ものづくりが好きでした。」とふり返る寺嶋さん。美容師になって3年経った頃から、「いつかメーカーになって、こだわった商品を開発していきたい。」という夢を抱き始めます。

寺嶋さんは2017年に株式会社ミネルバコスメティックスを創業し、念願の商品開発に着手。「男性美容」というニッチな市場に着目し、第一弾として男性用ドライシャンプー『スエロス』を商品化。第2弾として美容液をローンチするなど、美容室を経営する傍ら商品開発にも精力的に取り組んでいます。



世界を舞台に活躍する起業家へ

「今後も、男性美容に特化した商品を開発して、男性が格好よくなる風土を広めたい。」と意欲を燃やす寺嶋さん。「いつか海外展開を果たし、世界に向けて日本の存在感をアピールしていくことが目標。」と話します。グローバルな視点からビジネスを考える原点は、15歳のときにニュージーランドに留学した経験が活かされているのだそう。今後はさらにビジネスに磨きをかけ、世界を舞台に活躍する起業家として、飛躍を遂げられるのではないのでしょうか。



株式会社ミネルバコスメティックス 代表 寺嶋聡史さん

福井市高柳1丁目802 アーバンヒルズ
<https://www.minervacosmetics.jp/>
0776-97-5512

折に触れてお話しを伺うたびに、
ビジネスをどんどん展開されてい
らっしゃる寺嶋さんの行動力には
いつも驚かされます。寺嶋さん、
これからもがんばってください！



<セミナー案内>

スタートアップからIPOまで 成長資金の調達

県内で地域ファンドを運営するベンチャーキャピタリストを講師に招き、スタートアップでも利用しやすい株式投資型クラウドファンディングからベンチャーファンドまで、県内企業にも身近になった新たな資金調達手段について説明いただくとともに、資金調達のための成長計画の考え方をお話しいたします。

日時：令和元年6月12日（水）13:30～15:00

場所：福井県産業情報センター

対象：成長意欲の高い経営者

※現在資金調達の計画がなくても、将来に向けて知識を習得したい方など、お気軽にご参加ください。

定員：8名

費用：無料

講師：前田 英史 氏

株式会社福井キャピタル&コンサルティング



こちらのサイトから
お申込みできます

<編集後記>

創業・ベンチャー支援事業についてもっと身近に感じていただけるよう、今月から「ふくい創業者育成プロジェクト通信」を発行することにいたしました。月に1度のペースで発行する予定です。お付き合いどうぞよろしく願いいたします。

ところで先日、西陣織からウェアブルIoTメーカーに転身し、後継ぎベンチャーとして注目を浴びているミツフジ株式会社の三寺社長のご講演を拝聴する機会がありました。

ご講演の中で三寺社長は、「家業を継ぐ前は東京のIT企業に勤務してたのですが、その頃は、地域格差とは賃金の格差なのだと思っていました。ですが、家業を継ぎに地元に戻った時、皆が最初からあきらめている様子を目の当たりにして、地域格差は気持ちの格差なんだなとわかりました。どうせダメだとあきらめずに、自社の桜の木を見つけていくことが大切なんです。」と力を込めていらっしゃいました。

お花見シーズンになると、日本人にとっては当たり前の桜並木の風景を見に、世界中から観光客が集まります。ですが、花を見に世界中から人が集まるのは、日本の桜だけなのだそうです。つまり、すっかり当たり前になっているところにこそ素晴らしい魅力があるはずで、それをしっかりと自覚して強みに変えていくことが大切だということです。

私はふだん、創業者やベンチャー企業の皆様の支援をさせていただいている立場の人間ですが、今回の講演をきっかけに、「創業者やベンチャー企業の皆様が自社の桜の木を見つけるお手伝いがしたい！」と改めて強く感じました。（岡田 留理）



■お問い合わせはこちら■

公益財団法人ふくい産業支援センター ふるさと産業育成部 ベンチャー・Eビジネス支援G 担当：岡田
〒910-0296 福井県坂井市丸岡町熊堂3-7-1-16 福井県産業情報センタービル 3階
電話：0776-67-7416 / e-mail: ebiz-9@fisc.jp / http://www.s-project.biz /