

ふくい 創業者育成プロジェクト通信

～みんながんばってます！～

2019年
8月号
vol.3

<ふくい創業者ゼミ (全3回) のご案内>

ふくい産業支援センターでは、創業して5年以内の方及び2019年12月までに創業を予定している方を対象とした、グループワーク形式の実践型勉強会「ふくい創業者ゼミ(全3回)」を開催します。今年度で3年目の開催です。

本ゼミは、講師の伊藤佑樹さん(株式会社ドラフト代表)と受講者との双方向的なコミュニケーションによって進められます。講師からのアドバイスはもちろん、受講者同士意見を交わしながら、様々な視点から自分のビジネスを見つめなおし、事業コンセプトを明確にしていくことができます。



詳細・
申込は
こちら
から

◆対象者は?

創業後しばらく経ち、新たな課題が見えてきて、「経験豊富な先輩経営者から、具体的なアドバイスをもらいたい!」と思っている方が対象です。

◆今年度初めてのこころみ

今年度で3年目のふくい創業者ゼミですが、皆さんのネット活用の実践を後押しするため、石塚由樹さん(株式会社ピュアプラス代表)にサポート講師として、今回から本ゼミに加わっていただくことになりました。

アパレルのネット販売を手がける伊藤さんとWEBマーケティングの専門家である石塚さんのお2人が講師をつとめますので、

「WEBを活用した事業を展開している方」
「ネットショップの売上げを伸ばしたい方」
「これからネット活用に力を入れていきたい方」
にオススメです。

ネットを全く使わない事業の方には、残念ながら本ゼミはオススメできませんのでご了承ください。

◆過去受講者の声

- 経営に対しての考え方が非常に参考になった。
- 具体的な内容で仕事の方向性を考えさせられた。
- 思考の整理の方法が見えた。
- ゼミで学んだことをもとに、より具体的に考えたい。



ふくい創業者ゼミ (全3回) の概要

[開催日] 10月4日・11月1日・12月6日(全3日間)

[時間] 18:30~20:30

[費用] 無料

[場所] 福井県産業情報センター

(坂井市丸岡町熊堂3-7-1-16)

[定員] 6名(応募多数の場合は選考)

[申込先] <http://www.s-project.biz/seminar/2019-10-4>

[締切] 9月27日17時必着

こちらのサイトからお申込みできます



◆講師の伊藤佑樹さん(株式会社ドラフト代表取締役CEO)のプロフィール

1981年生まれ。高校卒業後、3年間料理人の道に入るも、改めて大学に入ることを決断し福井県立大学に入学。中国杭州の大学に留学のち、3,000円を元に、アパレルのネット販売を始める。

大学卒業後、09年に「ドラフト」を立ち上げ、事業を本格化させる。資本金500万円、従業員3人でスタート。10代~20代の男性衣料を中心にインターネットで衣料品の販売を行っている。初年度の売り上げは8,000万円。中国に直営工場を持つなど右肩上がりの成長を続けている。

「お客様が買う理由」をいかに作るか。マーケティングとは、お客様のニーズを汲み取り、新しい価値をつくることなんです。

なので、全3回の講座のゴールは、お客様が御社の商品を買う理由を見つけることだと僕は考えています。

お客様をつかんで、売上げを伸ばせるのは自分だけです。今回の講座を通じて、一緒に答えを見つけましょう!



■お問い合わせはこちら■

公益財団法人ふくい産業支援センター ふるさと産業育成部 ベンチャー・Eビジネス支援G 担当:岡田
〒910-0296 福井県坂井市丸岡町熊堂3-7-1-16 福井県産業情報センタービル 3階
電話: 0776-67-7416 / e-mail: ebiz-9@fisc.jp / <http://www.s-project.biz> /



<創業者紹介>

(公財)ふくい産業支援センターでは「ふくい創業者プロジェクト」を通じ、県内の創業者をさまざまな角度からサポートしています。ここでは、創業者や若手経営者の新しい視点を活かしたユニークな事業や立ち上げまでの道のりをご紹介します。

心を大切にする業界に魅力を感じ葬儀用品の向屋を創業 地域密着を強みに北陸エリアナンバーワンを目指す

「自分もいつか社長ってやつをやってみよう」

川端さんが創業を志したきっかけは1冊の本との出会いでした。大学卒業後にゼネコンに就職したものの、業界特有の働き方に馴染めず、今後のキャリア人生を模索していた頃、書店で偶然に藤田晋氏の著書『渋谷で働く社長の告白』を手に取り、今の自分とのギャップや数々の困難を乗り越えている経営者の力強さに衝撃を受けました。

「自分もいつか社長ってやつをやってみよう」と夢を描き始めた川端さんは、2009年に勤めていた会社を退社。経営者になるためにはまずは営業力が必要と考えていた矢先、葬儀用品を扱う会社が営業職を募集していることを知り入社しました。

葬儀用品を葬儀社に卸売りする会社を創業

「葬儀社は日々消費者と心をつつけ合うところ。だからこそ、心というものをとても大切にしています。私はそんな業界で仕事ができることに大きなやりがいを感じました。」と当時をふり返ります。

「この業界で力を試したい」と考えた川端さんは、2015年に葬儀用品を葬儀社へ卸売りする会社を創業。北陸エリア内でのネットワークの軽さや持つ情報の濃さを強みに、式場で使う専門用品や祭壇周りのカーテン類、自宅で使う蠟燭線香や仏具、机等を顧客の要望に合わせて納品しています。

オリジナル商品の開発にも意欲

その他、ウェブサイトや折込みチラシの制作、イベント企画など葬儀社の広報活動を多角的に支援するなど、葬儀に関わる特殊な事情を理解している専門家ならではの打ち合わせのスムーズさが多忙な葬儀社経営者から好評を得て業績を伸ばし、2019年1月からはパート社員を雇用しています。

「今までと同じことをしてはダメ。問屋もやりながら、今後はオリジナル商品の開発にも積極的にチャレンジしていきたいです」と意欲を語る川端さん。今後のさらなる展開に注目です。



株式会社オープンボックスジャパン
代表 川端 真人 さん

福井市二の宮5-1-10
090-5317-1085



創業・ベンチャー
担当の岡田です

一見クールな印象の川端さんですが、実はとっても情熱的であったかいお人柄です。新商品の開発、がんばってください！

<セミナー案内>

起業セミナー&ゼミ説明会

俺は社長に
なりたいんだ！

株式会社ドラフトの伊藤佑樹社長を講師に迎え、「社長になりたい！」という気持ちをどう実現、いつかを、自らの体験をもとにお話しいただきます。

日時：2019年9月11日(水) 17:30-19:00 場所：福井県産業情報センター

ふくい創業者ゼミ開講にあたり、「起業セミナー&ふくい創業者ゼミ説明会」を開催します。本セミナーのみの参加も可能です！

日時：2019年9月11日(水) 17:30~19:00
場所：福井県産業情報センター
対象：創業に興味のある方、創業5年以内の方
定員：20名
費用：無料
講師：伊藤 佑樹 氏 (株式会社ドラフト 代表)



詳細・お申込みは
こちらのサイトから

<創業計画書作り勉強会>

ビジネスのアイデアはあるものの創業計画に落とし込めずに悩んでいる方、イメージは膨らんでいるものの事業化する一歩が踏み出せない方などを対象にした、「創業計画書づくり勉強会」を開催いたします。

創業(起業)の心構えやプランの作り方などを、アドバイザーと一緒に考え、実際に創業計画書をつくってみる2時間です。あなたも、オリジナルの創業計画書をつくってみませんか？

●嶺北会場

日時：2019年9月10日(火) 10:00~12:00
場所：福井県産業情報センター7階
定員：4名
申込先：<http://www.s-project.biz/seminar/2019-9-10>



●嶺南会場

日時：2019年9月20日(金) 14:00~16:00
場所：敦賀産業技術専門学院
定員：4名
申込先：<http://www.s-project.biz/seminar/2019-9-20>



●講師

講師：北島 宏樹 氏
(中小企業診断士)



詳細・お申込みは
こちらの
サイトから

■お問い合わせはこちら■

公益財団法人ふくい産業支援センター ふるさと産業育成部 ベンチャー・Eビジネス支援G 担当：岡田
〒910-0296 福井県坂井市丸岡町熊堂3-7-1-16 福井県産業情報センタービル 3階
電話：0776-67-7416 / e-mail: ebiz-9@fisc.jp / <http://www.s-project.biz> /

