



ヘアカラー専門店の 全国展開

株式会社マスターピース

登壇目的

資金調達

【資金使途】

新規出店費用 + 同業買取費用

会社名	株式会社マスターピース
事業内容	ヘアカラー専門店の運営、 およびフランチャイズ店舗への経営指導
住所	福井県福井市種池2丁目611番地
代表者	村田隆行
従業員数	60名(パート含む)
店舗数	25店舗 (直営14店舗 / FC11店舗)

■ Mission

キレイをもっと手軽に

■ Vision

ヘアカラーの新たな選択肢を確立する

ヘアカラーにおける現状の課題

「キレイに白髪を染めたいけど、

美容室は高いなあ。

ホームカラーは痛むし、手間だなあ」

コンセプト

40-60代女性に

「早い・安い・キレイ」な

ヘアカラーを提供する美容室



ヘアカラー専門店の特徴

メニューは
ヘアカラーのみ

ブローの
セルフ化

クイック
オペレーション



・時間とお金を一般サロンの半額程度で提供

価格 / 提供時間

一般サロン

平均5,000円 ~ 6,000円

当社

根元染め

¥2,480

全体染め

¥2,980

一般サロン

施術

放置

シャンプー

ブロー

カラープラス

施術

放置

シャンプー

0

22.5

45

67.5

90

ポジショニング

カット
専門店

男性

60代
50代
40代
30代
20代

従来の
美容室

安い

高い

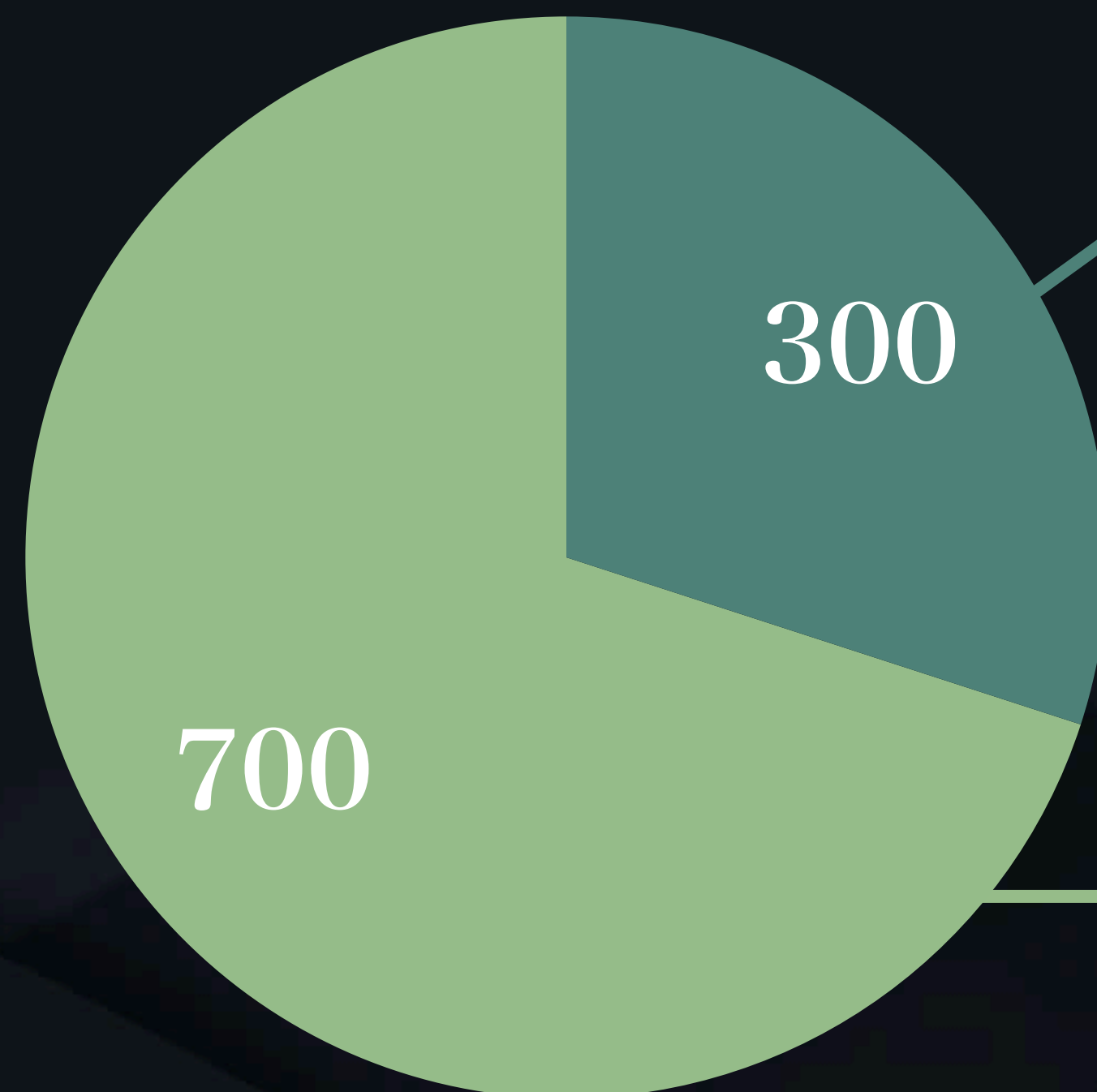
カラー
専門店

20代
30代
40代
50代
60代

女性

ヘアカラーの市場規模

1,000億市場



一般美容室はこのパイの奪い合い

カラープラスは双方の市場から獲得可能

● サロンカラー ● ホームカラー

弊社の強み

- ①直営 & フランチャイズのダブル展開
- ②独自システム
- ③教育の仕組み化 オペレーションの標準化
- ④採用力 2023年の応募者数170名



独自システム

Color Answer

★薬剤選定を自動化

現在の
髪の色
Before



希望の
髪の色
After

例)

A
32g

+

B
8g

+

C
40g

=

完成
80g

アルカリ剤 & 参加染料

過酸化水素水

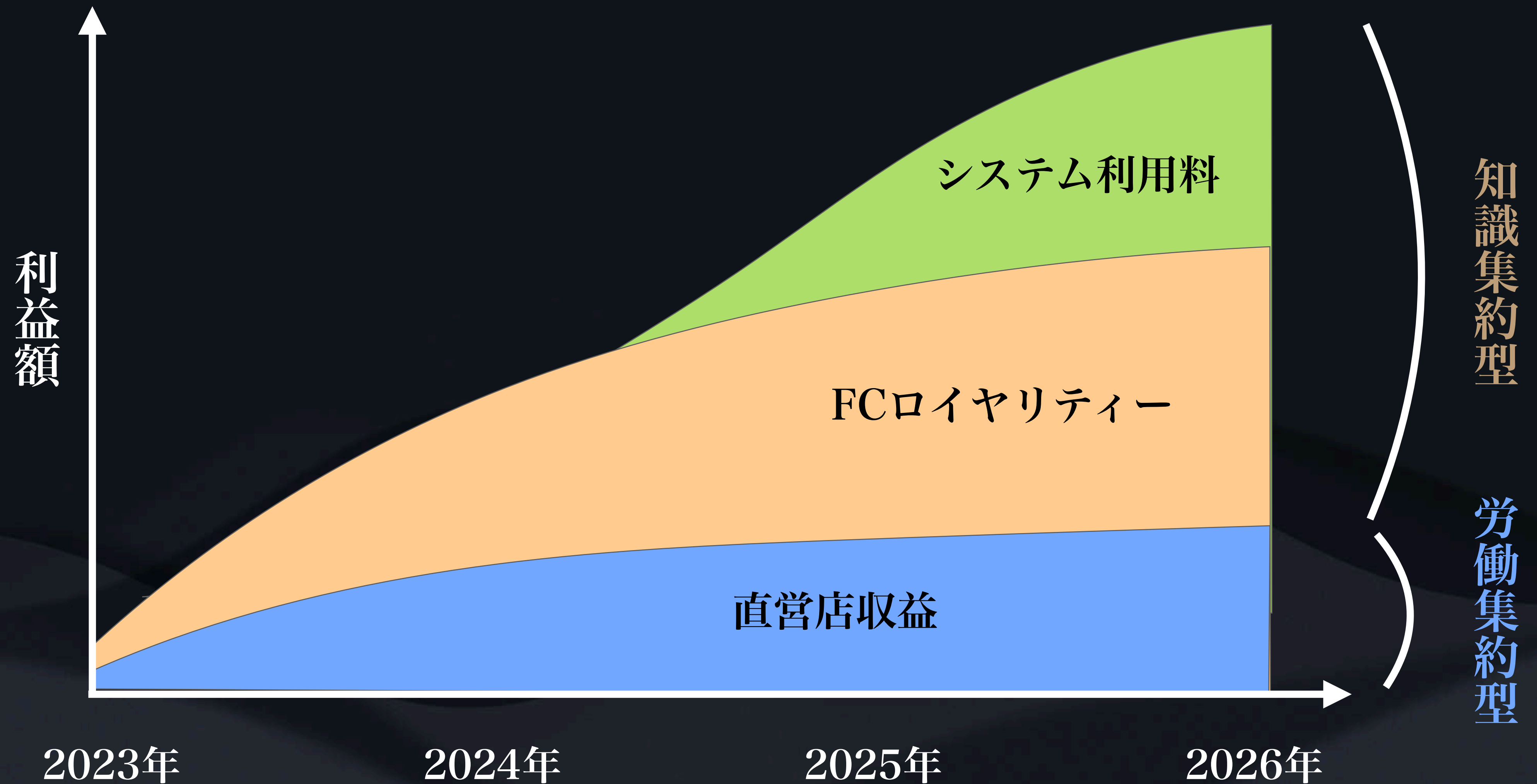
得られるメリット

- ・ 教育コスト50%カット & 薬剤使用量20%カット
- ・ 顧客DBと連携し、いつでも過去の選定を再現

■ キャッシュポイント

サブスクリプションでFC店へ提供

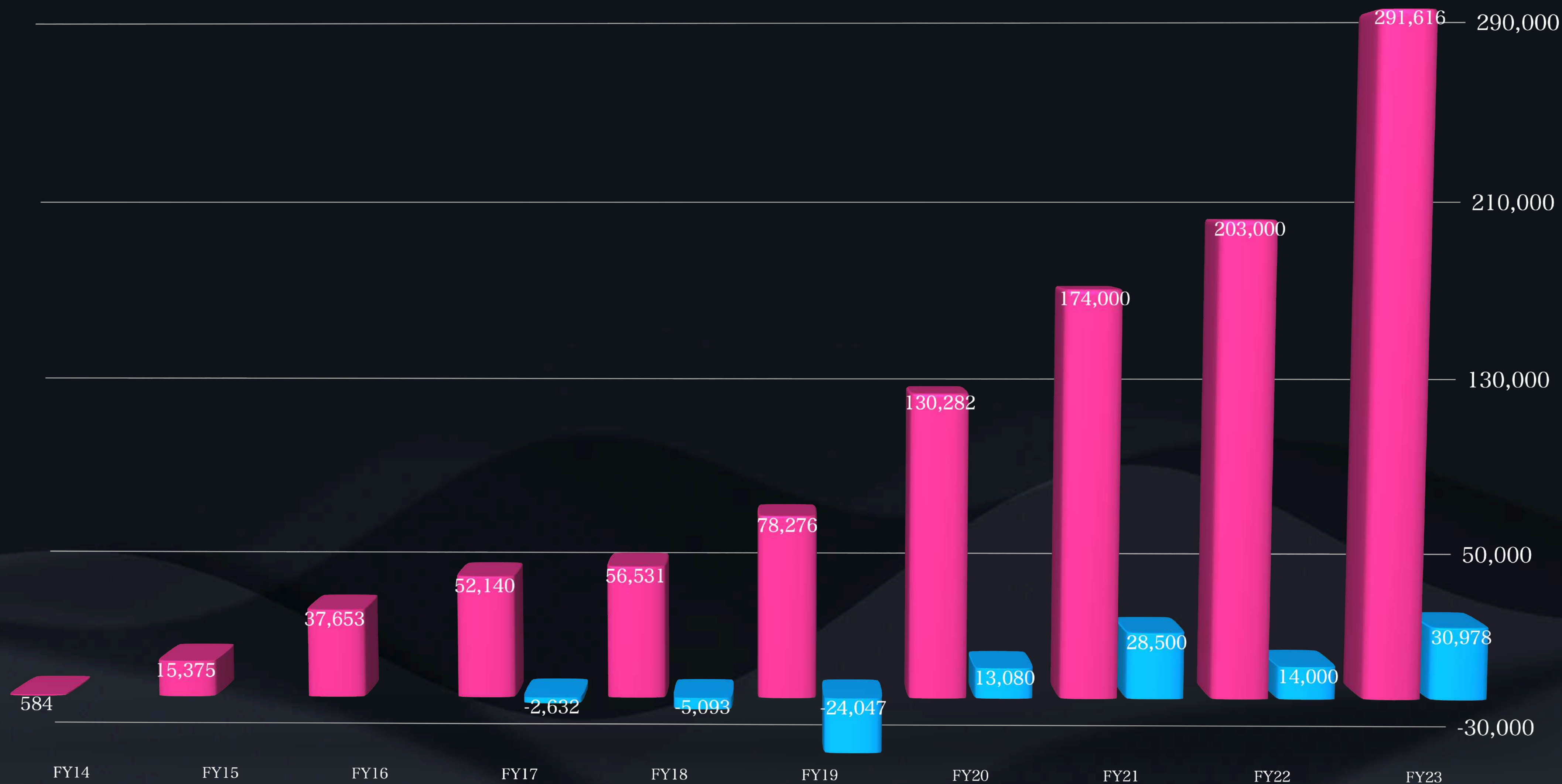
売上構成図



業績推移

■ 売上

■ 経常利益





MASTER PEACE

定量目標

GOAL



2026年に
300店舗展開

店舗数推移

	FY23 決算	FY24 予算	FY25 予算	FY26 予算
直営店	14	17	25	40
FC店	11	25	80	160
買収店舗	0	0	50	100
合計	25	42	155	300

今後の業績予測

	FY23 決算	FY24 予算	FY25 予算	FY26 予算
店舗数	25	42	155	300
売上	2.9億	4億	9.6億	16.4億
経常利益	3,100万 (10.6%)	6,500万 (16.2%)	2.2億 (22.9%)	5.8億 (35.4%)



3年後に

日本人のヘアカラーを

最も支える企業へ

Mission: キレイをもっと手軽に



ご清聴
有り難うございました。

連絡先



ご興味ある方はご連絡下さい。

株式会社マスターピース

〒918-8031 福井県福井市種池2丁目611番地

0776-97-8973

代表取締役 村田 隆行

t-murata@master-peace.jp

080-3670-5772